

## **A BME GROWTH**

En virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 227 de la Ley 6/2023, de 17 de marzo, de los Mercados de Valores y de los Servicios de Inversión, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 3/2020 sobre información a suministrar por empresas incorporadas en el segmento BME Growth de BME MTF Equity ("**BME GROWTH**"), ENDURANCE MOTIVE, S.A. ("**ENDURANCE**" o la "**Sociedad**") pone a disposición del mercado la siguiente:

## **OTRA INFORMACIÓN RELEVANTE**

### **Documento que se utilizará en la presentación de resultados del ejercicio 2024**

De conformidad con lo dispuesto en la Circular 3/2020 se indica que la información comunicada por la presente ha sido elaborada bajo la exclusiva responsabilidad de la Sociedad y sus administradores.

Quedando a su disposición para cuantas aclaraciones consideren oportunas.

Atentamente,

En Valencia, a 24 de abril de 2025

---

Fdo. D. Andrés Muelas López de Aberasturi  
**Presidente del Consejo de Administración**

# Presentación de Resultados 2024

**Endurance Motive S.A.**

**24 de abril 2025**



# Resumen ejecutivo (i)

## Transición

Durante 2024, Endurance ha ejecutado de forma firme su transición hacia el desarrollo del negocio de almacenamiento estacionario (BESS), sin olvidar la consolidación del sector Mobility.

Ante la masiva penetración de las energías renovables en España y en toda Europa, se están presentando los primeros problemas en el sistema eléctrico y en los generadores de energías renovables. Las restricciones en la producción (curtailments) en plantas solares y eólicas debido a la alta oferta de renovables, así como los precios de energía cero durante las horas centrales del día, son ahora una realidad. Estos efectos se han visto acelerados por la entrada anual de nuevas plantas renovables que tuvo lugar en 2024.

En este escenario de precios cero y cortes de generación, se hace imprescindible la integración de baterías en el mix energético, tanto para las plantas industriales de autoconsumo como para los parques solares y eólicos. Esta necesidad constituye una oportunidad significativa para Endurance.



# Resumen ejecutivo (ii)

## Storage

En este contexto, durante 2024, Endurance ha dedicado un esfuerzo considerable al lanzamiento del área estacionaria, asignando aproximadamente el 33% de su personal y más del 55% de su equipo de ingeniería al desarrollo tanto comercial como de los productos necesarios para iniciar el sector estacionario.

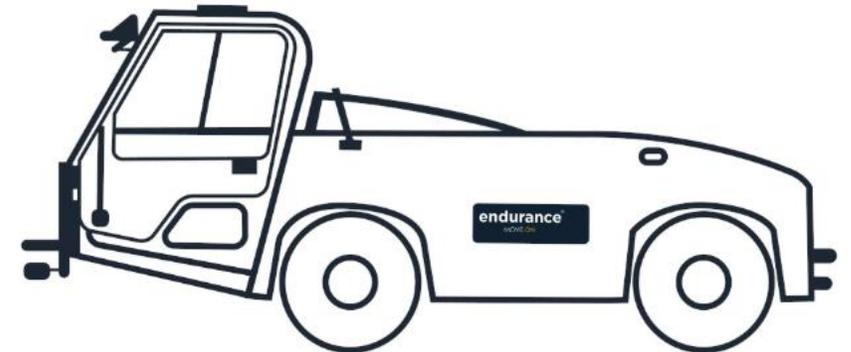
Como resultado, en 2024 la compañía desarrolló su producto para Comercial e Industrial y avanzó en el desarrollo del producto para grandes plantas renovables, que consiste en un contenedor de 5,015 kWh, con fecha prevista de finalización 2º trimestre de 2025.



# Resumen ejecutivo (iii)

## Mobility

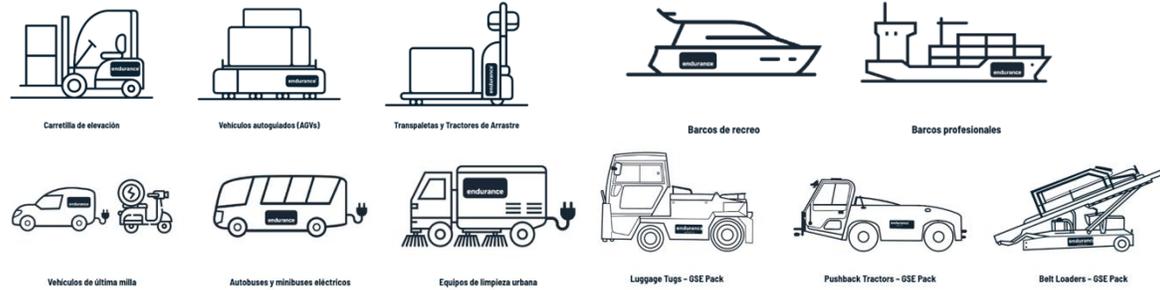
En el área de movilidad, y dado el enfoque estratégico de la compañía hacia el área estacionaria, se han seleccionado y optimizado los proyectos y con ello se han reducido los desarrollos técnicos y comerciales. Este efecto, junto con una disminución general del sector, ha provocado una importante reducción en ventas en el área de movilidad. No obstante, como resultado de la **selección de proyectos primando los de mayor rentabilidad**, los márgenes se han incrementado hasta un 42 %, a su vez se ha contenido el gasto en el área de movilidad, dando con todo ello esta área de negocio un resultado de **EBITDA propio positivo**.





## Principales hitos

- Primer MWh vendido: desde la segunda mitad del año 2024 la compañía vendió y entregó tres proyectos cuya suma da como resultado el primer MWh vendido en el área estacionaria.
- En Mayo de 2024 Endurance e Hybrid Energy Storage Solutions S.L. (Hesstec) firmaron un MOU (memorandum of understanding) para la colaboración comercial basada en el desarrollo de sistemas de baterías estacionarias y sistemas de gestión energética y su adecuación a las necesidades de los proyectos de almacenamiento BESS (Battery Energy Storage System) en Utility Scale.
- En octubre de 2024 Endurance estableció un acuerdo de colaboración con la compañía italiana Ingenium Power Solution SRL que tiene como objetivo integrar los sistemas de almacenamiento, diseñados y producidos por Endurance, en proyectos de generación de energía destinados al sector comercial e industrial, así como Utility Scale para los mercados de Italia y Croacia.
- En Diciembre de 2024 la consultora AFRY entregó a Endurance un informe que cuantificaba el mercado y la potencial captura de negocio que podría tener Endurance Storage, donde se constataba el enorme potencial de esta área de negocio. El informe fue publicado en Otra Información Relevante el 2/12/2024.
- Endurance Storage, durante el año 2024 ha realizado 130 ofertas comerciales a clientes, de sistemas de baterías BESS para plantas fotovoltaicas híbridadas y stand-alone y cuya suma asciende a 3,026 GWh de energía valoradas en 400 millones de €.



## Principales hitos

- Firma de pedido con fabricante de motocicletas: En noviembre de 2024 se firmó el pedido para la fabricación de 800 baterías para motocicletas que se prevé se entregarán y facturarán en los meses de abril y mayo de 2025 con un importe de 850.448€.
- El año 2024, Endurance ha consolidado su posicionamiento en el sector aeroportuario (Ground Support Equipment) con pedidos tanto para fabricantes de equipos como directamente importantes operadores aéreos. Constituyendo esta aplicación un 20% de la facturación del área de movilidad en 2024.
- En 2024 la compañía ha superado el número de 3.500 baterías en servicio, todas ellas monitorizadas, con un acumulado de 70 MWh en 16 países repartidos entre Europa, América y Asia. En cuanto a la selección de proyectos, el tamaño medio de batería en el año 2024 ha sido de 32kWh por batería duplicando los 16 kWh de tamaño medio en 2023.

# Resumen Financiero 2024 (I)

Cuenta de Pérdidas y Ganancias (euros)	31.12.2024	31.12.2023	variación %
<b>1) Importe neto de cifra de negocio</b>	<b>6.253.855</b>	<b>10.226.643</b>	<b>-38,85%</b>
<b>2) Variación de existencias p.terminado y en curso</b>	<b>163.008</b>	<b>-1.603</b>	
<i>% sobre ventas</i>	<i>-2,61%</i>	<i>0,02%</i>	
<b>3) Trabajos realizados por la empresa para su activo</b>	<b>411.554</b>	<b>410.322</b>	<b>0,30%</b>
<i>% sobre ventas</i>	<i>6,58%</i>	<i>4,01%</i>	
<b>4) Aprovisionamientos</b>	<b>(3.793.872)</b>	<b>(6.319.585)</b>	<b>-39,97%</b>
<i>% sobre ventas</i>	<i>60,66%</i>	<i>61,80%</i>	
<b>Margen bruto (1+2+4)</b>	<b>2.622.991</b>	<b>3.905.455</b>	<b>-32,84%</b>
<i>% sobre ventas</i>	<i>41,94%</i>	<i>38,19%</i>	
<b>5) Otros ingresos de explotación</b>	<b>332.697</b>	<b>217.188</b>	<b>53,18%</b>
<i>% sobre ventas</i>	<i>5,32%</i>	<i>2,12%</i>	
<b>6) Gastos de personal</b>	<b>(2.434.192)</b>	<b>(2.452.351)</b>	<b>-0,74%</b>
<i>% sobre ventas</i>	<i>38,92%</i>	<i>23,98%</i>	
a) Servicios exteriores	(1.472.401)	(1.584.815)	-7,09%
b) Tributos	(8.857)	(13.846)	-36,04%
<b>EBITDA (1+2+3+4+5+6+7a+7b)</b>	<b>(548.207)</b>	<b>481.951</b>	
c) Pérdidas, deter.y var. prov. operac.comerciales	(50.159)	(108.120)	-53,61%
<b>7) Otros gastos de explotación (a+b+c)</b>	<b>(1.531.417)</b>	<b>(1.706.781)</b>	<b>-10,27%</b>
<i>% sobre ventas</i>	<i>24,49%</i>	<i>16,69%</i>	
<b>8) Amortizaciones y deterioro enaj.inmov</b>	<b>(400.554)</b>	<b>(447.124)</b>	<b>-10,42%</b>
<i>% sobre ventas</i>	<i>6,40%</i>	<i>4,37%</i>	
<b>9) Otros resultados</b>	<b>(33.769)</b>	<b>(50.409)</b>	<b>-33,01%</b>
<i>% sobre ventas</i>	<i>0,54%</i>	<i>0,49%</i>	
<b>A. RESULTADO DE EXPLOTACIÓN(1+2+3+4+5+6+7+8+9)</b>	<b>(1.032.690)</b>	<b>(123.702)</b>	
<i>% sobre ventas</i>	<i>16,51%</i>	<i>1,21%</i>	
<b>10) Resultado financiero</b>	<b>(301.063)</b>	<b>(331.777)</b>	<b>-9,26%</b>
<i>% sobre ventas</i>	<i>4,81%</i>	<i>3,24%</i>	
<b>B. RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS (A+10)</b>	<b>(1.333.753)</b>	<b>(455.479)</b>	
<i>% sobre ventas</i>	<i>21,33%</i>	<i>4,45%</i>	
<b>11) Impuesto de sociedades</b>	<b>90.735</b>	<b>155.498</b>	<b>-41,65%</b>
<b>C. RESULTADO DEL EJERCICIO (B+11)</b>	<b>(1.243.018)</b>	<b>(299.981)</b>	

## Cuenta de pérdidas y ganancias

Los ingresos consolidados alcanzaron los 6,25 M€, con un margen bruto del 41,94%. La mejora de la eficiencia en aprovisionamientos, junto con la optimización de procesos, ha permitido incrementar la rentabilidad operativa bruta.

Se han contenido los gastos de personal respecto al ejercicio 2023, sin abandonar el core fundamental de la Compañía en ingeniería y desarrollos. En el apartado de Otros gastos de explotación se ha conseguido una reducción del -10,27%.

Se mantienen las activaciones de gastos en I+D+i en el ejercicio 2024 respecto al 2023.

El EBITDA negativo de -548 K€ responde principalmente al esfuerzo de transformación y reestructuración realizado durante el ejercicio.

Los resultados financieros negativos se han reducido un -9,26%

Las cifras reflejan un modelo de negocio en fase de consolidación con buenas perspectivas de mejora para 2025.

# Resumen Financiero 2024 (II)

## Cuenta de pérdidas y ganancias por sectores

### Mobility

Ingresos: 6,08 M€  
Margen Bruto: 2,58 M€  
%Margen Bruto: 42,55%  
EBITDA: +209K €

### Storage

Ingresos: 170K €  
Margen Bruto: 34K €  
%Margen Bruto: 20,39%  
EBITDA: -799K €

Cuenta de Pérdidas y Ganancias (Euros)	Mobility (1)	Storage (1)
A. Importe neto de la cifra de negocios	6.083.460 €	170.395 €
B. Coste de las Ventas (2)	-3.495.206 €	-135.658 €
Margen Bruto (3) (A+B)	2.588.254 €	34.737 €
<b>% Margen Bruto</b>	<b>42,55%</b>	<b>20,39%</b>
C. Gastos de personal	-1.613.704 €	-820.487 €
D. Gastos generales (4)	-1.130.612 €	-391.949 €
E. Ingresos por subvenciones y activaciones I+D+i (5)	365.599 €	378.652 €
<b>EBITDA (A+B+C+D+E)</b>	<b>209.538 €</b>	<b>-799.047 €</b>
<i>(1) Datos no sujetos a revisión por los auditores.</i>		
<i>(2) Partidas Contables: Aprovisionamientos +/- Variación de existencias de productos terminados.</i>		
<i>(4) Partidas Contables: Servicios exteriores - Tributos.</i>		
<i>(5) Partidas contables: Trabajos realizados por la empresa para su activo + Otros ingresos de explotación.</i>		
<i>(2) (3) (4) (5) El Coste de las Ventas, Margen Bruto, Gastos generales, Ingresos por subvenciones y activaciones I+D+i, y EBITDA son datos no sujetos a revisión, ya que no son epígrafes contables.</i>		

# Resumen Financiero 2024 (III)

## Análisis de la estructura patrimonial

En miles de euros	31.12.2024	31.12.2023	variación %
ACTIVO NO CORRIENTE	1.834,84	2.106,14	-12,88%
ACTIVO CORRIENTE	3.772,26	4.498,07	-16,14%
PATRIMONIO NETO	1.726,56	1.063,58	62,33%
PASIVO NO CORRIENTE	1.132,25	1.489,02	-23,96%
PASIVO CORRIENTE	2.748,29	4.051,60	-32,17%

La empresa mantiene un buen **equilibrio patrimonial** a fecha 31 de diciembre de 2024. El patrimonio neto se ha incrementado un +62,33% respecto al ejercicio anterior, cerrando una cifra de 1.726 miles de euros a 31 de diciembre de 2024. Este dato indica una mayor solvencia patrimonial de la empresa respecto al ejercicio 2023.

Se ha reducido la **deuda financiera neta (DFN)** de manera considerable, pasando de 4.756 miles de euros a 31 de diciembre de 2023 a una cifra de 2.973 miles de euros en la misma fecha de 2024. Esta reducción supone un **-37,47%**.

El epígrafe del **activo no corriente** del balance de situación se ha reducido un -12,88% del cierre del ejercicio 2023 al 31 de diciembre de 2024, esta disminución se ha producido sobre todo por la reclasificación de inversiones financieras en instrumentos de patrimonio del largo plazo al corto plazo en el balance.

Los **desarrollos en I+D** representan a 31 de diciembre de 2024 un importe de 1.645 miles de euros, las dotaciones a las amortizaciones de dichos activos a 339 miles de euros. La inversión en desarrollos durante el ejercicio 2024 asciende a 411 miles de euros.

El **fondo de maniobra** cierra con una cifra positiva de 1.023 miles de euros en el 2024 frente a una cifra de 446 miles de euros del 2023.

El **activo corriente** ha disminuido un -16,14% respecto al cierre del ejercicio 2023. Esta disminución está basada fundamentalmente en el epígrafe de los deudores, en concreto de clientes, pasando de un saldo de 1.160 miles de euros en el 2023 a 670 miles de euros a cierre del 2024, esto se ha debido a la mejora en la gestión del riesgo y de la deuda con los clientes.

# Q & A

## PREGUNTAS Y RESPUESTAS

...

...

...

...

# Cierre y Agradecimiento

Agradecemos a todos nuestros socios y accionistas por su respaldo continuo. En Endurance, seguimos comprometidos con la creación de valor a largo plazo, combinando tecnología, estrategia y sostenibilidad.

2024 ha sido un año exigente pero lleno de avances.  
Afrontamos 2025 con ilusión, preparación y confianza en nuestra visión.

**Move On Lithium!**